

解説ワイド



アグリビジネス分科会で行われたパネルディスカッション=7月27日

今年のフォーラムには、建設業者をはじめ政府や自治体関係者、支援者ら約300人が参加した。27日には、新たな事業に取り組み、経営者22人からの事例報告のほか、特別講演「パレットセッション」情報交換が活発に行われた。事例報告は、設置されているアグリビジネス(農業分野)の環境ビジネス③森林再生④地域づくり⑤新発想ビジネスの分科会を各会場に分けて行われた。このうち事業分野で広がりを見せているアグリビジネス分科会では、マトの温室養液栽培、農業分野に進出した取り組みなどが紹介されたのをはじめ、新しいビジネスモデルの発掘、育成を目的に、一次産業向け投資ファンド「カイファインド」を立ち上げた愛媛銀行・シニアマネージャー福留治氏による特別講演や、建設業者、行政関係者らによる、建設現場への関心の高まりを反映して環境ビジネス分科会には参加者が大勢詰めかけ、米のバイオエタノール化と未活用パルク(樹皮)の燃料化や、自然エネルギーを利用した燃料電池システムの開発に取り組んでいる事例などが紹介された。

事例報告や特別講演など活発に



パブルが開業し、建設業の先行きに不安を感じた。有限会社 宇佐重機(大分)代表取締役 菅原 維範氏

め認定農業者となった。有限会社「フワウ」を創業し、1997年のハウスの完成と同時に鉢花(サイネリアなど)、花壇苗(パンジー、デージーなど)の生産を始めた。何も技術のない設備から始めたので、失敗の連続だったが、2、3年目ぐらいから経営が安定し、今は黒字となった。2000年から、生産調を整田を利用した麦・大豆の団地化栽培のために設立された営農組合の経営を引き受けている。合計で約60軒の佐重機の余剰労働力を派遣している。

ほごになる。天候に左右され苦労も多かったが、7年目に入り、麦栽培は順調に行えるようになった。実際の作業は、ハウスは女性中心に、麦・大豆の方は、有限会社宇佐重機の社員、地元の人、臨時雇用で行っている。中でも夏場は、建設業の閑散期に当たり、宇佐重機の余剰労働力を派遣している。



2005年6月からマイサービス(通所介護)、ショートステイ(短期入所生活介護)事業を実施している。旧本社を売却し、施設に改修し、定員はそれぞれ25人としている。事業化のきっかけは、山形県内の建設投資が1996年をピークに5割以下に

激減し、当社においても工率部門の受注量が県のトレンド以上に落ち込みを見せたため、事業維持のために新たな収入源の確保が不可避と判断した。その際、地域の高齢化に着目した。山形県は高齢化

率で全国4位(25.5%)、3世代同居率は全国1位だ。しかし、山形は働きに出ることを支える女性も少なく、家庭に介護の担い手がいない状況が見受けられた。それだけに介護サービスのニーズは高い。そこで事業化を決めた。投資額の約2億5000万円は全額借入金で調達し、うち

1億5000万円は県の制度資金を活用した。全く異なる業種に進出する専門家の力を借りた。コンサルタント契約を結び、ソファ側のノウハウの取得に努めた。建設業は取引先の裾野が広く、介護事業を掘り出すことができない。従業員の家族も対象となる、順調に増収を続けている。

デイサービス、ショートステイを運営

株式会社 荒正(山形)代表取締役専務 須田 和雄氏

新分野に挑む建設業

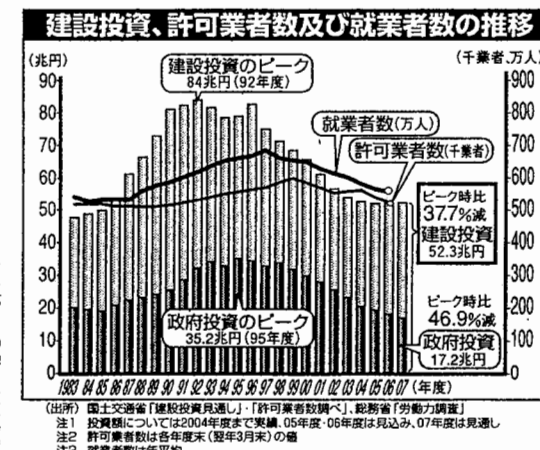
第2回建設トップランナーフォーラムから

識者インタビュー

慶應義塾大学理工学部教授 米田 雅子氏

建設業の経営環境はかつてなく厳しい。何が起きているのか。米田雅子教授 景気は回復してきたといわれるが、建設業はまさに出口の見えない不況にある。建設市場は、ピーク時の約40%以上も縮小している。地方などは実質、半減している。東京、名古屋の景気回復に伴って都市部の民間大手は業績を回復しているが、公共事業に依存せざるを得ない過疎地や中山間地の建設業者は依然として厳しい状況にある。にもかかわらず建設業者の淘汰が進まず供給過剰の状態にある。市場は縮小しているのに、許可業者の数は55万社でほとんど変わっていない。今後政府は歳入歳入一体改革で公共事業費を1.3%削減する方針を示している。地方自治体の発注も、財政悪化とともに減少が続いているが懸念されており、事態は深刻だと言っている。入札改革の影響も大きいのは、米田二つの大きな問題が起きている。一つは設計単価の下落だ。建設業は過当競争でみだりに低価格で入札を行う。その結果は、翌年度の設計単価に反映される。国や自治体はこの設計単価をもとに、予定価格を決めて公共工事を発注する。それがまた低価格での入札となる。つまり公共事業をめぐる単価のデフレスパイラルが起きている。この繰り返しの結果、設計単価は美観単価を割り込んでおり、

新分野への進出例 【農業】▽トマトのガラス温室養液栽培(宮城)▽隠岐牛ブランドで東京進出(島根)▽パイオマスを活用した水浄化で「じゅんさい」「フルーツトマト」を栽培(北海道)▽有機無農薬米を生産しブランド化(宮城)▽ミスト農法による大葉栽培(新潟) 【環境、森林再生】▽水電解で水素・燃料電池システムの開発(栃木)▽廃石膏ボードのマトリアルリサイクル(長崎)▽伐採残木のウッドチップリサイクル(愛知)▽建築廃材を再利用した炭化処理(山形)▽ガラス廃材を再資源化(佐賀) 【地域づくり、新発想】▽農園でPFI方式刑務所の矯正教育(島根)▽ビルリフォームのノウハウ提供事業(富山)▽「吉崎の塩」製造販売と風力発電事業(長崎)▽長期熟成酒「ZUZU」の製造販売(青森)



建設業の新分野進出を後押しする建設トップランナーフォーラム代表幹事・和田章東工大教授と日本青年会議所建設部会(田中勝久部会長)が主催する「第2回建設トップランナーフォーラム」は、7月27日(金)に都内で開かれた。生き残りをかけて新事業に取り組む経営者らが集った同フォーラムの模様を紹介するとともに、厳しい経営環境にある建設業の現状について、慶應義塾大学理工学部教授の米田雅子氏に聞いた。

解説ワイド



状況も考えられ、これが自治体の悩みの種となっている。東京は昨年の防衛施設庁の談合事件でセネコンが摘発され、大型公共工事が発注が止まっている。建設業の衰退はそのまま地方の衰退につながる。米田 公共事業の急減が過疎地に及ぼす影響は、都会に住む人々の想像を超えて

てはるかに大きい。地方は働く場が限られている。農協と役場と建設会社としかない。これらが過疎の進む地域を支えており、建設業が地場産業といわれるも少なくない。公共事業が減少しているのに業者が減らないのは、ほかに雇用の受け皿がないからだ。他方、農業は高齢化が進み担い手不足が続いている。役

場は市町村合併で縮小しており、建設業も縮小しているから地方経済はなかなか復活しない。米田 新分野に挑む建設会社が盛況だった。建設フォーラムも盛況だった。米田 地域格差の是正の問題に「打ち出の小槌」はな、各地方の方々が自立型の産業を興す努力こそ解決の光がある。その一つ

が建設会社の新分野進出に起きている。例えば、地元産の特産を生かして、高齢者の給食サービスや介護支援などに乗り出したり、企業型農業、森林パイオマス、風力発電、観光振興、ローカルPFIなどさまざまな分野に建設会社を取り組んでいる。特に農業分野への進出が目立つ。

また、この中には一度倒産したにもかかわらず、水浄化システムの開発や建築廃材の炭化処理など新たなビジネスを興し、伸びている企業もある。新分野に進出するには本業にある程度の余力が必要となる。採算が取れるようになるまでに3年ぐらいかかるため、現実には新分野に進出できる建設会社は一部のみにすぎない。多角化を後押しする実質的な支援が必要だ。

——国や自治体も支援に乗り出しているようにだが。米田 公共事業に依存せざるを得ない地域がある中

で公共事業をなくすことは、地方にとって大打撃になる。公共事業への依存が強い地域を抱える自治体はすぐに支援へ走り出したが、国は態度が鈍かった。この問題と正面から向き合うのなら、国土交通省や経済産業省など関係省庁が連携してと坂本は対策、支援を行ってきた。中小企業支援がメニューは豊富にあるが使い勝手が悪い。より地に足の着いた支援が必要だ。

建設業が過疎の進む地域支える 格差是正へ地に足着いた支援が必要

また、この中には一度倒産したにもかかわらず、水浄化システムの開発や建築廃材の炭化処理など新たなビジネスを興し、伸びている企業もある。新分野に進出するには本業にある程度の余力が必要となる。採算が取れるようになるまでに3年ぐらいかかるため、現実には新分野に進出できる建設会社は一部のみにすぎない。多角化を後押しする実質的な支援が必要だ。

——国や自治体も支援に乗り出しているようにだが。米田 公共事業に依存せざるを得ない地域がある中

また、この中には一度倒産したにもかかわらず、水浄化システムの開発や建築廃材の炭化処理など新たなビジネスを興し、伸びている企業もある。新分野に進出するには本業にある程度の余力が必要となる。採算が取れるようになるまでに3年ぐらいかかるため、現実には新分野に進出できる建設会社は一部のみにすぎない。多角化を後押しする実質的な支援が必要だ。

また、この中には一度倒産したにもかかわらず、水浄化システムの開発や建築廃材の炭化処理など新たなビジネスを興し、伸びている企業もある。新分野に進出するには本業にある程度の余力が必要となる。採算が取れるようになるまでに3年ぐらいかかるため、現実には新分野に進出できる建設会社は一部のみにすぎない。多角化を後押しする実質的な支援が必要だ。

また、この中には一度倒産したにもかかわらず、水浄化システムの開発や建築廃材の炭化処理など新たなビジネスを興し、伸びている企業もある。新分野に進出するには本業にある程度の余力が必要となる。採算が取れるようになるまでに3年ぐらいかかるため、現実には新分野に進出できる建設会社は一部のみにすぎない。多角化を後押しする実質的な支援が必要だ。

また、この中には一度倒産したにもかかわらず、水浄化システムの開発や建築廃材の炭化処理など新たなビジネスを興し、伸びている企業もある。新分野に進出するには本業にある程度の余力が必要となる。採算が取れるようになるまでに3年ぐらいかかるため、現実には新分野に進出できる建設会社は一部のみにすぎない。多角化を後押しする実質的な支援が必要だ。

また、この中には一度倒産したにもかかわらず、水浄化システムの開発や建築廃材の炭化処理など新たなビジネスを興し、伸びている企業もある。新分野に進出するには本業にある程度の余力が必要となる。採算が取れるようになるまでに3年ぐらいかかるため、現実には新分野に進出できる建設会社は一部のみにすぎない。多角化を後押しする実質的な支援が必要だ。